Франшиза «PULT.ru»

1. О Компании

Сегодня «PULT.ru» - крупнейший интернет-магазин в сфере HI-FI/ HIGH END техники. В нашем распоряжении — несколько офисов в Москве, салоны-магазины в Санкт-Петербурге, Нижнем Новгороде, Самаре, Екатеринбурге, Краснодаре, Ростов-на-Дону, Казани, Челябинске, Перми, Красноярске и Новосибирске, комнаты прослушивания и демонстрационные залы. Нам доверяют более полумиллиона покупателей по всей России. Мы заслужили это доверие не только благодаря многолетней кропотливой работе и демократичным ценам, но и за счёт особого, доверительного отношения к нашим клиентам.

2. Концепция и преимущества нашей франшизы для потенциальных партнеров.

- Цель франчайзингового проекта «PULT.ru» - обеспечение условий для стабильного высокодоходного бизнеса партнеров-франчайзи. В основу проекта «PULT.ru» легли технологии Компании по ведению бизнеса, основанные на более чем семнадцатилетнем опыте работы на рынке розничных продаж электроники. Для достижения указанной цели, в рамках проекта по франчайзингу, партнерам Компани предоставляется набор инструментов для обеспечения максимально эффективной работы их розничных салонов «PULT.ru».
- Наши преимущества:
    - Мы предлагаем высоко маржинальный, стабильный бизнес как в off-line, так и в on-line формате, что особо ценно в нынешних условиях работы
    - Бренд «PULT.ru» обладает постоянно растущей, высоко лояльной и платежеспособной целевой аудиторией
    - Наш опыт работы на рынке розничных продаж электроники более 17 лет
    - Мы предлагаем в своем роде уникальный проект в данном сегменте бизнеса
    - Ассортимент предлагаемых нами товаров более 52 000 активных позиций представленных в разных ценовых категориях
    - Обучение сотрудников франчайзи корпоративным стандартам и технологиям розничных продаж электроники
    - Обязательные тренинги персонала партнеров по изучению предлагаемого клиентам ассортимента электроники
    - Предоставление CRM для обеспечения высокой эффективности бизнеса партнеров
    - Поддержка партнеров-франчайзи на всех этапах развития их бизнеса

- Единое ценообразование во всей розничной сети «PULT.ru» на территории РФ
- Официальная гарантия на весь предлагаемый ассортимент товара
- Индивидуальный подход к каждому клиенту. Персональные консультации наших экспертов при выборе техники
- Гибкая система скидок, дисконтные программы для постоянных клиентов и подарки к каждому заказу
- Доставка товара в любую точку России
- Авторитет PULT.ru. Мы обладатели многих наград и премий в сфере электронной коммерции и Hi-Fi.

3. Наше предложение для партнеров

- Нашим партнерам предлагается открытие салона «PULT.ru» площадью 100 - 120 м2.
  - Паушальный взнос – 500 тыс.руб
  - Роялти – нет
  - Общие инвестиции в проект – 2,0 – 2,5 млн.руб.
  - Средний товарный запас – 6,5 – 7,0 млн.руб. в ценах закупки
  - Средний срок оборачиваемости тов. запаса – 3 мес.
  - Срок окупаемости проекта – 1,5 – 2,0 года
  - Выход на операционную безубыточность – через 3-4 мес.
  - Маржинальность продаж – 21% - 22%
  - Средняя наценка – 25% - 27%
  - Заработок партнера за первые 12 месяцев - до 2,5 млн.руб.
  - Желательные города и регионы для открытия салона – города РФ с населением от 500 тыс.чел. до 1 млн.чел.

4. Что в результате получает партнер «PULT.ru»

- Оценка целесообразности и перспективности открытия салона «PULT.ru» в предложенной партнером-франчайзи локации
- Подробное описание регламентов открытия и работы розничной точки
- Сопровождение запуска магазина партнера (начиная от разработки дизайн-проекта нового салона - заканчивая выездом open - команды франчайзера на его открытие).
- IT - поддержка партнера (предоставление CRM и обучение персонала работе с ней).
- Обучение персонала франчайзи как на начальном этапе работы, так и поддерживающие тренинги в процессе работы. В том числе регулярный аудит квалификации персонала с выявлением его ошибок в процессе работы.
- Формировании ассортимента нового салона (товарной матрицы). Предоставляем эксклюзивные условия поставки и оплаты товара, товарный кредит.
- Маркетинговая и рекламная поддержка партнера, в том числе разработка макетов рекламы в СМИ и на наружных носителях.
- Непрерывная поддержка персонального менеджера в течение всего периода функционирования бизнеса партнера.

5. Наши требования к потенциальному партнеру-франчайзи

- Вовлеченность и желание партнера-франчайзи открыть свой бизнес и начать зарабатывать
- Наличие суммы для первоначальных инвестиций в размере не менее 2 млн.руб.
- Заемные средства должны составлять не более 50% от общей суммы инвестиций партнера в проект
- Требования к новому партнерскому салону «PULT.ru»:

- Общая площадь салона 100 – 120 м2
- Месторасположение салона: заметная локация с ближайшей транспортной магистрали (желательно центральная часть города), хороший трафик, первый этаж, отдельная входная группа, удобный подъезд к салону с возможностью обеспечения погрузки-выгрузки товара, наличие парковки у магазина
- Наличие торгового зала (не менее 25 м2) и склада
- Возможность организации в салоне комнаты для прослушивания (не менее 15 м2).

Мы будем рады видеть Вас среди наших партнеров!

С уважением,
Команда «PULT.ru»